

ANÚNCIO FEITO NO MOZEF0

RANGEL INVESTE €750 MIL EM NOVO NEGÓCIO EM MOÇAMBIQUE

EMPRESA JÁ INVESTIU €2M DESDE 2012 NUM MERCADO ONDE LIDERA AS EXPORTAÇÕES PORTUGUESAS PARA MOÇAMBIQUE

A Rangel vai reforçar a sua presença no mercado Moçambicano, nomeadamente com um investimento de €750 mil num novo negócio, anunciou hoje o seu ceo, Nuno Rangel, na abertura do MOZEF0 - 2ª Edição do Fórum Económico e Social de Moçambique, que decorre até esta sexta-feira em Maputo.

“Só vamos revelar novidades em concreto no início do próximo ano, mas é garantido o reforço da nossa operação aqui em Moçambique”, adiantou há pouco aquele responsável.

A empresa portuguesa já investiu em Moçambique €2M desde 2012, mas pretende continuar a fortalecer as suas infraestruturas logísticas.

“Estamos hoje aqui no MOZEF0 sobretudo como parceiros, mas trata-se de uma iniciativa de referência e mérito, onde se fala e aborda o futuro de Moçambique em África, onde a Rangel quer ser um agente dinamizador e fundamental no desenvolvimento de diferentes países africanos”, reforçou Nuno Rangel.

“O apoio da Rangel ao MOZEF0 afigura-se muito importante, no sentido em que se trata de uma empresa internacional, com presença em Moçambique, o que demonstra uma preocupação real com as questões do desenvolvimento económico e social do País”, lembrou também Daniel David, presidente do grupo SOICO, promotor do MOZEF0.

Recorde-se que a Rangel tem instalações próprias nas cidades da Beira e Maputo, sendo já um operador referência no país, movimentando cerca de 3.000 TEUS/ano, o que lhe permite liderar o mercado de transporte das exportações portuguesas para Moçambique.

NOTAS PARA O EDITOR

A **Rangel** é o operador **líder** em serviços logísticos em Portugal. Os serviços de transporte terrestre internacional e de transporte aéreo e marítimo cobrem os cinco continentes.

O Grupo detém empresas que prestam serviços de logística contratual, transporte aéreo, marítimo e terrestre, armazenagem, distribuição física, expresso e encomendas, formalidades aduaneiras, feiras e exposições.

A Rangel desenvolve ainda soluções IT que permitem controlar os processos logísticos de forma simples, fazendo também a integração com os sistemas de informação dos clientes.

A Rangel cedo iniciou o processo de expansão, com uma grande aposta no início de 1999. Começava assim a parceria da Rangel com a americana **FedEx**, atualmente com contrato de representação em Portugal, Angola e Cabo Verde.

Quanto à entrada em novos mercados, a Rangel começa a sua internacionalização em **Angola** em 2007, em **Moçambique** em 2011, no **Brasil** em 2013, e Cabo Verde em 2015 com o objetivo de criar um triângulo logístico entre América, África e Europa. As perspetivas apontam a continuidade de expansão para outros países.

Com 1500 colaboradores diretos, a Rangel registou, em 2016, um volume de faturação de **€158M** com **263,000 m2** de área logística.